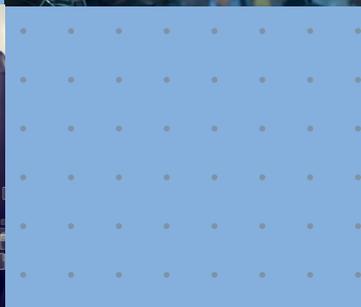
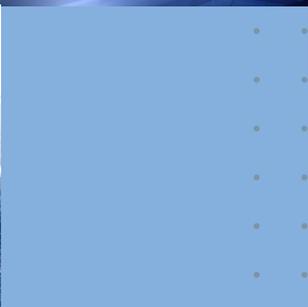
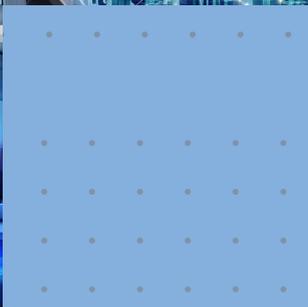
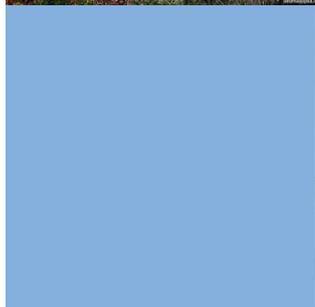
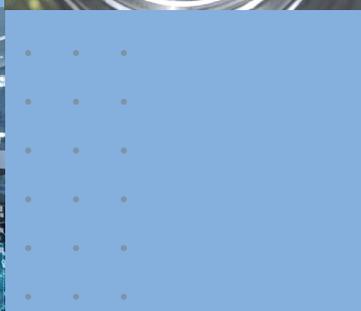
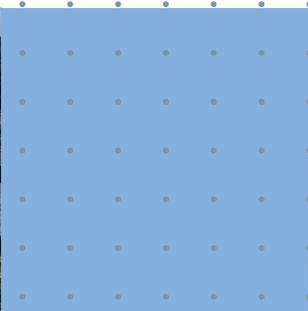




2
0
2
3

№
1



Muhandislik va

Iqtisodiyot

ijtimoy-iqtisodiy, innovatsion texnologik, fan va ta'limga
oid ilmiy-amaliy jurnal

№095310



Muhandislik

Elektron nashr.
30-iyul, 2023-yil.

va Iqtisodiyot

ijtimoy-iqtisodiy, innovatsion texnologik,
fan va ta'limga oid ilmiy-amaliy jurnal

Bosh muharrir:

Zokirova Nodira Kalandarovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Bosh muharrir o'rinbosari:

Shakarov Zafar G'afforovich, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD)

Tahrir hay'ati:

Abduraxmanov Kalandar Xodjavevich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor, akademik

Sharipov Kongratbay Avazimbetovich, texnika fanlari doktori, professor

Maxkamov Baxtiyor Shuxratovich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Eshov Mansur Po'latovich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Abduraxmanova Gulnora Kalandarovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Kalonov Muxiddin Baxritdinovich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Shaumarov Said Sanatovich, texnika fanlari doktori, professor

Turayev Bahodir Xatamovich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Nasimov Dilmurod Abdulloyevich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Allayeva Gulchexra Jalgasovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Arabov Nurali Uralovich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Maxmudov Odiljon Xolmirzayevich, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Xamrayeva Sayyora Nasimovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Bobonazarova Jamila Xolmurodovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Irmatova Aziza Baxromovna, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Xolmuxamedov Muhsinjon Murodullayevich, iqtisodiyot fanlari nomzodi, dotsent

Amanov Otabek Amankulovich, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD), dotsent

Toxirov Jaloliddin Ochil o'g'li, texnika fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD)

Qurbonov Samandar Pulatovich, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori (PhD)

Zikriyoyev Aziz Sadulloyevich, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD)

Tabayev Azamat Zariybavevich, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD)

Ismoilova Gulnora Fayzullayevna, iqtisodiyot fanlari nomzodi, dotsent

Djumaniyazov Umrbek Ixamovich, iqtisodiyot fanlari nomzodi, dotsent

Ashurzoda Luiza Muxtarovna, iqtisodiyot fanlari bo'yicha falsafa doktori(PhD)

Muassis: "Tadbirkor va ishbilarmon" MChJ

Hamkorlarimiz:

- Toshkent shahridagi G. V. Plexanov nomidagi Rossiya iqtisodiyot universiteti
- Toshkent irrigatsiya va qishloq xo'jaligini mexanizatsiyalash muhandislari instituti" milliy tadqiqot universiteti
- Toshkent davlat iqtisodiyot universiteti
- Islom Karimov nomidagi Toshkent davlat texnika universiteti
- Muhammad al-Xorazmiy nomidagi Toshkent axborot texnologiyalari universiteti
- Toshkent davlat transport universiteti
- Toshkent arxitektura-qurilish universiteti
- Jizzax politexnika instituti

"Muhandislik va iqtisodiyot" jurnali
26.06.2023-yildan
O'zbekiston Respublikasi
Prezidenti Administratsiyasi
huzuridagi Axborot va ommaviy
kommunikatsiyalar agentligi
tomonidan №C-5669245 reyestr
raqami tartibi bo'yicha ro'yxatdan
o'tkazilgan.

Litsenziya raqami: №095310



MUNDARIJA

Muhandislik va iqtisodiyotga oid institutsional tadqiqotlar mamlakat taraqqiyotining poydevori.....	4
Nodira Zokirova , “Muhandislik va iqtisodiyot” jurnali bosh muhariri	
Transformatsiya – oliy ta’limda sifatni boshqarish mexanizmi sifatida.....	6
Djumaniyazov Umrbek Ilxamovich , iqtisodiyot fanlari nomzodi, dotsent	
Tadbirkorlik faoliyatida yuzaga keladigan risklarni sug’urtalashning mohiyati va xususiyatlari.....	11
Egamov Zoxid Baxtiyarovich	
O‘zbekiston Respublikasida davlat xaridlarini tashkil etish amaliyotini takomillashtirish	22
Norov Akbar Ruzimamatovich	
Tijorat banklarida investision kreditlash amaliyotini rivojlantirishda auditning xususiyatlari	27
Kaxxarov Ulug‘bek Xalmatovich , mustaqil izlanuvchi, Kaxxarova Dilnoza Shavkatovna , tayanch doktorant	
Investitsion mablag‘lardan samarali foydalanish orqali hududlar iqtisodiyotini rivojlantirish.....	33
Nazarov Qilich Xolmurodovich , kafedra assistenti, Norov Akbar Ruzimamatovich	
Xalqaro standartlar asosida kapital bozorini rivojlantirish istiqbollari.....	39
Saidaxmedova Aida Mirzayevna , katta o‘qituvchi	
O‘zbekistonda oilaviy biznesni tijorat bank kreditlari orqali rivojlantirish istiqbollari.....	43
Yuldasheva Umida Akulxanovna	
Tadbirkorlik tavakkalchiliklarini sug’urtalash bo‘yicha xorijiy mamlakatlar tajribalari.....	48
Nomozova Qumri Isoyevna , PhD, dotsent, Saotaliyeva Nozima Isomiddinovna , talaba	
O‘zbekistonda buxgalteriya hisobini xalqaro standartlarga moslashtirish uchun ustuvor yo‘nalishlarni yanada takomillashtirish.....	53
Hamroyeva Sevinchbonu Hamroyevna , talaba	
Sanoat tarmoqlari infratuzilmasini rivojlantirishda investitsion mablag‘lardan samarali foydalanish mexanizmlari	56
Egamberdiyev Shuxrat Satimbayevich , dotsent v.b., PhD	
Milliy kompaniyalarining tashqi bozorga chiqish imkoniyatlarini oshirish mexanizmlari	61
Norov Akmal Ruzimamatovich , kafedra professori., Norova Nozima Nabiyevena katta o‘qituvchi	
Mamlakat iqtisodiyotini rivojlantirishda fond bozorining o‘rni	68
Xalikov Ulug‘bek Rustamovich , PhD	
Tijorat banklari faoliyatida raqamli texnologiyalardan foydalanish samaradorligini baholash metodikalari	71
Fayziyeva Muyassarzoda Xancharovna , mustaqil izlanuvchisi (PhD)	
Tijorat banklari kapitalini shakllantirishda bank daromadlarining roli.....	77
Olimjanova Nigora Alisherovna , mustaqil izlanuvchi	
Совершенствование стратегии развития свободных экономических зон на основе современных финансовых инструментов	81
Кузиев Равшан Рамазанович	



СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН НА ОСНОВЕ СОВРЕМЕННЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Кузиев Равшан Рамазанович

доцент кафедры “Финансы”
Банковско-Финансовой академии
Республики Узбекистан, PhD

Аннотация: В статье рассмотрена роль современных финансовых инструментов в развитии свободных экономических зон. Обоснована необходимость комплексного подхода к финансированию, включающего инвестиционные и экологические механизмы помимо налоговых преференций.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, финансовые инструменты, инвестиционная политика, зелёное финансирование, государственно-частное партнёрство.

Annotatsiya: Maqolada erkin iqtisodiy zonalarni moliyalashtirishda zamonaviy moliyaviy vositalarning tutgan o'rni tahlil qilingan. Xorijiy tajriba asosida moliyalashtirish strategiyalari soliq yengilliklaridan tashqari, investitsiyaviy va ekologik vositalarni o'z ichiga olishi zarurligi asoslab berilgan.

Kalit so'zlar: erkin iqtisodiy zona, moliyaviy vosita, investitsion siyosat, yashil moliyalashtirish, davlat-xususiy sheriklik.

Abstract: The article explores the role of modern financial instruments in the development of special economic zones. It emphasizes the need for a comprehensive financing approach that integrates investment and green mechanisms beyond tax incentives.

Keywords: special economic zone, financial instruments, investment policy, green finance, public-private partnership.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях усиливающихся процессов глобализации, технологической революции и обостряющейся конкуренции за ресурсы и инвестиции, формирование конкурентоспособной и устойчивой национальной экономики требует применения стратегических инструментов пространственного и отраслевого развития. Особые экономические зоны (ОЭЗ) становятся одним из ключевых механизмов, направленных на стимулирование инвестиционной активности, модернизацию промышленного производства и интеграцию национальной экономики в глобальные производственно-логистические цепочки. ОЭЗ представляют собой не только географически ограниченные территории с преференциальным режимом налогообложения и таможенного регулирования, но и многоуровневые институциональные и инфраструктурные платформы, которые обеспечивают трансформацию регионального экономического пространства в зону высокой добавленной стоимости, инновационной активности и экспортной ориентированности.

Современная международная практика свидетельствует о том, что успешная реализация политики ОЭЗ требует не только фискального стимулирования, но и глубокой интеграции финансовых инструментов в систему управления зонами. Примеры высокоэффективных ОЭЗ в таких странах, как Китай (зона Шэньчжэнь), Республика Корея (Инчхон), Объединённые Арабские Эмираты (JAFZA), демонстрируют, что ключ к устойчивости и динамике развития этих территорий заключается в институциональной гибкости и развитой финансовой архитектуре. Среди инструментов, обеспечивающих приток инвестиций и устойчивое финансирование проектов в рамках ОЭЗ, особенно выделяются модели государственно-частного партнёрства (ГЧП), выпуск субнациональных и проектных облигаций, государственные гарантии, инвестиционные гранты, специализированные инфраструктурные фонды, а также доступ к долгосрочным и льготным кредитным линиям.



Такие подходы позволяют ОЭЗ эволюционировать от традиционных налогово-льготных режимов к более продвинутым моделям инвестиционных экосистем, способных привлекать не только капитал, но и технологии, компетенции и институциональные инновации. При этом важную роль играет стратегическая интеграция ОЭЗ в национальную финансовую систему, развитие инструментов проектного финансирования, механизмов распределения рисков и институционального сопровождения крупных инфраструктурных и промышленных инициатив.

ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ

Особые экономические зоны (ОЭЗ) на современном этапе признаются одним из наиболее гибких и адаптивных инструментов государственной экономической политики. Модель ОЭЗ широко применяется в мировой практике для достижения целей ускоренного индустриального роста, привлечения прямых иностранных инвестиций, локализации производства, экспортоориентированного развития и модернизации региональной экономики. При этом эффективность функционирования ОЭЗ обусловлена целым рядом факторов, среди которых все большее внимание в научной литературе уделяется именно роли финансовых инструментов и соответствующей инфраструктуры, способствующей устойчивому инвестиционному обеспечению зон.

Финансовая архитектура ОЭЗ в последние годы рассматривается в рамках различных теоретических подходов и концептуальных школ. Первый подход, так называемая классическая модель инвестиционного климата, исходит из того, что успех ОЭЗ в значительной степени зависит от налоговых и таможенных льгот, а также от упрощенного доступа к дешёвой рабочей силе и ресурсам [1]. Однако, как отмечает Т. Фароле, данная модель становится недостаточной в условиях глобальной конкуренции, и долгосрочная эффективность ОЭЗ может быть обеспечена только при наличии продвинутых стратегий финансирования, использования механизмов государственно-частного партнёрства, выхода на региональные рынки капитала и применения гарантированных кредитных инструментов [2].

Второй подход институционально-финансовый, акцентирует внимание на необходимости создания в рамках ОЭЗ специализированной финансовой инфраструктуры. Включение таких элементов, как инфраструктурные облигации, механизмы государственных гарантий, тесное взаимодействие с инвестиционными и экспортно-кредитными агентствами, формирует устойчивую базу для масштабного привлечения как внутренних, так и внешних инвестиций [3]. Практика Дании, Сингапура и Китая подтверждает, что государственная финансовая поддержка в комплексе с институциональной стабильностью способствует не только иностранному капиталу, но и активизации местного предпринимательства [4].

Третий подход можно охарактеризовать как модель межсекторальной финансовой интеграции, при которой ОЭЗ рассматриваются не изолированно, а в системе с другими программами развития технопарками, экспортно-ориентированными фондами, агентствами по привлечению инвестиций и структурными фондами. Такая модель особенно успешно апробирована в новых странах членах Европейского союза, где ОЭЗ Польши и Венгрии показали высокую результативность благодаря синхронизации с механизмами структурного и регионального финансирования ЕС [5].

МЕТОДОЛОГИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ

В статье обсуждаются вопросы интеграции финансовых стратегий с политической и правовой стабильностью, анализ превращения свободных зон в долгосрочные и устойчивые инвестиционные центры, международный опыт, эффективное использование финансовых инструментов, значительное усиление деятельности свободных зон, увеличение инвестиционного потока и стимулирование территориальной экономической активности.

АНАЛИЗ И РЕЗУЛЬТАТЫ

В условиях ускоряющейся трансформации глобальной экономики и усиливающейся конкуренции за капитал особые экономические зоны (ОЭЗ) становятся ключевым элементом национальных стратегий устойчивого роста. Их развитие невозможно без внедрения многоуровневых финансовых механизмов, способных обеспечить приток долгосрочных инвестиций, технологическую модернизацию и формирование инновационно-индустриальных кластеров. Опыт развитых стран свидетельствует о том, что эффективность ОЭЗ определяется не столько объёмом фискальных льгот, сколько глубиной и гибкостью применяемой финансовой архитектуры.



Таблица 1. Основные научные исследования по финансовым инструментам развития особых экономических зон

№	Автор (год)	Подход и предмет исследования	Основные научные выводы
1	Л. Моберг (2017)	Анализ связи между эффективностью ОЭЗ и политической, институциональной и финансовой устойчивостью	Налоговые льготы не являются самодостаточными; необходима институциональная согласованность финансовых механизмов
2	С. Фрик и А. Родригес-Посе (2023)	Оценка влияния финансовых стимулов на решения инвесторов в различных странах	Финансовые стимулы (гарантии, кредиты, субсидии) играют решающую роль при выборе местоположения для инвестиций
3	К. Ака, Р. Осей, Б. Куси (2024)	Исследование влияния финансовой поддержки на эффективность предприятий в ОЭЗ Западной Африки	Предприятия, получающие финансовые ресурсы, демонстрируют рост доходности и объёмов производства
4	А. Аггарвал (2023)	Сравнительный анализ моделей ОЭЗ в Индии и соседних странах с точки зрения совмещения фискальных и финансовых стимулов	Совмещение налоговых льгот и финансовых инструментов усиливает инвестиционную привлекательность зон

Источник: составлено автором по материалам научных публикаций

На основе вышеизложенного можно сделать вывод, что роль финансовых инструментов в развитии ОЭЗ носит не вспомогательный, а определяющий характер. Эффективное функционирование зон невозможно без устойчивой и диверсифицированной финансовой базы, обеспечивающей покрытие капиталоемких проектов, снижение инвестиционных рисков и стимулирование устойчивого предпринимательского климата. При этом особую значимость приобретает наличие механизмов целевого финансирования, включая инвестиционные гранты, гарантированные кредиты, инфраструктурные облигации и государственно-частное партнёрство.

Многочисленные исследования подчёркивают, что уровень доступности финансовых ресурсов для резидентов ОЭЗ прямо влияет на их производственные показатели, инновационную активность и экспортный потенциал. Более того, долгосрочная инвестиционная устойчивость ОЭЗ может быть обеспечена только при условии интеграции финансовой политики зон с общей экономической и институциональной стратегией государства. Как показал международный опыт, системное применение финансовых инструментов трансформирует ОЭЗ из льготной зоны в активный элемент пространственного развития, способствующий росту занятости, технологическому обновлению и внешнеэкономической интеграции.

АНАЛИЗ И РЕЗУЛЬТАТЫ

В условиях ускоряющейся трансформации глобальной экономики и усиливающейся конкуренции за капитал особые экономические зоны (ОЭЗ) становятся ключевым элементом национальных стратегий устойчивого роста. Их развитие невозможно без внедрения многоуровневых финансовых механизмов, способных обеспечить приток долгосрочных инвестиций, технологическую модернизацию и формирование инновационно-индустриальных кластеров. Опыт развитых стран свидетельствует о том, что эффективность ОЭЗ определяется не столько объёмом фискальных льгот, сколько глубиной и гибкостью применяемой финансовой архитектуры.

Таблица 2. Основные финансовые механизмы, применяемые в развитых странах для поддержки особых экономических зон

Страна	Основные направления финансовой стратегии	Применяемые финансовые инструменты и их функциональные особенности
Объединённые Арабские Эмираты	Стимулирование международного капитала через инвестиционные свободные зоны	Освобождение от налогов, валютная либерализация, свободный вывоз прибыли, создание специализированных инвестиционных фондов
Нидерланды	Интеграция ОЭЗ в порты и логистические цепочки высокой добавленной стоимости	Страхование логистических рисков, государственное субсидирование логистических кластеров, льготные кредиты на устойчивую инфраструктуру

Канада	Развитие зон устойчивых технологий и зелёной энергетики	«Зелёные» облигации, климатические инвестиционные фонды, субсидии на НИОКР в области возобновляемых источников энергии
Швеция	Финансирование инноваций и интеграция стартапов в индустриальную среду	Государственные венчурные фонды, инвестиционные гранты, системы менторского сопровождения для высокотехнологичных компаний
Австралия	Поддержка регионального развития и сельскохозяйственных производств	Обратные лизинговые механизмы, агроинвестиционные фонды, специализированные кредитные программы для малого и среднего предпринимательства

Источник: систематизировано автором на основе материалов UNCTAD, OECD

Анализ таблицы демонстрирует, что каждая страна разрабатывает финансовую стратегию для ОЭЗ, соответствующую её экономическим приоритетам и структуре. В ОАЭ акцент сделан на создании международных инвестиционных гаваней, свободных от административных и валютных ограничений. Это позволяет не только привлекать капитал, но и формировать бизнес-среду для транснациональных корпораций, что особенно ярко проявляется в таких зонах, как JAFZA (Дубай) и KIZAD (Абу-Даби).

Нидерланды успешно интегрируют ОЭЗ в транспортные и логистические узлы, поддерживая эти процессы через государственные страховые и инфраструктурные субсидии. В Канаде зоны устойчивых технологий финансируются за счёт «зелёных» инвестиционных механизмов и грантов, направленных на развитие инноваций в области энергетики и переработки.

Швеция акцентирует внимание на финансировании технологических стартапов, в том числе за счёт публичных венчурных фондов и интеллектуального сопровождения. Австралия, в свою очередь, использует ОЭЗ как инструмент сбалансированного регионального развития, ориентируясь на поддержку сельского хозяйства, агропереработки и инфраструктуры.

Таблица 3. Воздействие финансовых инструментов на эффективность ОЭЗ (опыт других развитых стран)

Страна	Основные механизмы воздействия финансовых инструментов	Результаты применения
Объединённые Арабские Эмираты	Стимулирование иностранного капитала через полную валютную и фискальную свободу	Привлечение штаб-квартир глобальных корпораций, рост экспорта и прямых иностранных инвестиций
Нидерланды	Снижение логистических издержек через координированные субсидии и страхование	Повышение конкурентоспособности портовых зон и ускорение цепей поставок
Канада	Финансирование зелёных технологий и устойчивых энергетических проектов	Ускоренное внедрение экологически чистых производств, рост инвестиций в возобновляемые источники энергии
Швеция	Формирование инновационной экосистемы на основе интеллектуального капитала	Повышение доли высокотехнологичных стартапов, экспорт интеллектуальных продуктов
Австралия	Расширение доступа к финансам в удалённых регионах через гибкие инструменты	Рост производительности в аграрных зонах, формирование агроиндустриальных кластеров

Источник: систематизировано автором на основе материалов UNCTAD, OECD

Вышеизложенный анализ подтверждает, что финансовые механизмы в контексте ОЭЗ являются не просто вспомогательным инструментом, а ключевым звеном стратегии развития. Страны, достигшие успеха в реализации зон, делают ставку на не универсальные, а гибкие и целевые финансовые решения, ориентированные на долгосрочные результаты. Они обеспечивают не только приток капитала, но и формируют институционально зрелую экосистему, включающую налоговые, регуляторные и инвестиционные элементы.

Результаты проведённого исследования позволяют сделать вывод о необходимости выработки стратегического подхода к развитию особых экономических зон (ОЭЗ) на основе современных финансовых инструментов как неотъемлемой части национальной инвестиционной политики. В качестве



первоочередной задачи следует разработать единую концепцию финансирования ОЭЗ, выходящую за рамки традиционных налогово-таможенных преференций и предусматривающую использование прогрессивных финансовых механизмов. Такая концепция должна включать в себя элементы проектного финансирования, выпуск специализированных промышленных облигаций, государственные инвестиционные гарантии, целевые гранты на технологическую модернизацию, а также экологически ориентированные инструменты, включая «зелёные» облигации и климатические фонды.

Особое внимание должно быть уделено формированию условий для финансовой инклюзии внутри ОЭЗ, что предполагает институциональную трансформацию регионального банковского сектора и его интеграцию с инвестиционными институтами. В данном контексте финансовые инструменты должны рассматриваться не просто как средства стимулирования притока капитала, но и как важнейший фактор повышения эффективности распределения ресурсов, ускорения технологической конвергенции и формирования устойчивых производственных кластеров. В частности, необходимо активное внедрение механизмов межотраслевого финансирования малого и среднего бизнеса, расширение практики государственно-частного партнёрства для поддержки инновационных инициатив, развитие механизмов льготного долгосрочного кредитования, система инвестиционных гарантий и схем перераспределения рисков в целях повышения устойчивости проектов в рамках ОЭЗ.

ВЫВОДЫ

Мировая практика убедительно демонстрирует, что финансовые инструменты в системе особых экономических зон выступают не как второстепенный элемент, а как стратегическая основа пространственного и инвестиционного управления. Их наличие и качество определяют способность ОЭЗ формировать устойчивую экосистему, способную привлекать капитал, генерировать экспортно ориентированные производства и интегрироваться в глобальные цепочки добавленной стоимости.

В этой связи необходимо отказаться от фрагментарного и преимущественно фискального подхода к финансированию ОЭЗ, который до сих пор преобладает в Узбекистане, в пользу комплексной и функционально сбалансированной финансовой архитектуры. Такая архитектура должна обеспечивать не только масштабное привлечение иностранных инвестиций, но и стимулировать технологическое обновление национальной промышленности, способствовать расширению экспортного потенциала и формированию экологически устойчивой инфраструктуры.

Реализация вышеуказанных предложений позволит создать в Узбекистане модель финансирования ОЭЗ, отвечающую современным международным стандартам и способствующую их трансформации в драйверы экономического роста, инновационной активности и устойчивого регионального развития. В долгосрочной перспективе это обеспечит более глубокую интеграцию страны в глобальную экономику и повысит её конкурентоспособность на мировом инвестиционном рынке.

Список использованных источников:

1. World Bank. (2008). *Special Economic Zones: Performance, Lessons Learned, and Implications for Zone Development*. Washington DC: The World Bank.
2. Farole, T. (2011). *Special Economic Zones in Africa: Comparing Performance and Learning from Global Experience*. World Bank Publications.
3. Zeng, D. Z. (2015). *Global Experiences with Special Economic Zones: Focus on China and Africa*. World Bank Policy Research Working Paper.
4. UNIDO. (2019). *Industrial Development Report 2019: Demand for Manufacturing*. Vienna: United Nations Industrial Development Organization.
5. European Commission. (2016). *Evaluation of EU Structural Funds Support to Special Economic Zones in Poland and Hungary*. Brussels.
6. Moberg, L. (2017). The political economy of special economic zones. *Journal of Institutional Economics*, 13(3), 429–452.
7. Frick, S. A., & Rodríguez-Pose, A. (2023). What draws investment to special economic zones? Evidence from developing countries. *Regional Studies*, 57(2), 187–201.
8. Ackah, C. G., Osei, R. D., & Kusi, B. A. (2024). Special economic zone dynamics and firm performance: Evidence from an emerging economy. *Managerial and Decision Economics*, 45(1), 33–45.
9. Aggarwal, A. (2023). How special are Special Economic Zones? Evidence from South Asia. *The World Economy*, 46(8), 2447–2555.

Muhandislik va Iqtisodiyot

Muharrir: Sherzod Qurbonov Ismatillayevich
Ingliz tili muharriri: Feruz Hakimov
Musahhih: Xondamir Ismoilov
Sahifalovchi va dizayner: Iskandar Islomov

2023. № 1

© Materiallar ko'chirib bosilganda "Muhandislik va iqtisodiyot" jurnali manba sifatida ko'rsatilishi shart. Jurnalda bosilgan material va reklamalardagi dalillarning aniqligiga mualliflar ma'sul. Tahririyat fikri har vaqt ham mualliflar fikriga mos kelavermasligi mumkin. Tahririyatga yuborilgan materiallar qaytarilmaydi.

Mazkur jurnalda maqolalar chop etish uchun quyidagi havolalarga maqola, reklama, hikoya va boshqa ijodiy materiallar yuborishingiz mumkin.

Materiallar va reklamalar pullik asosda chop etiladi.

El.Pochta: sq143235@gmail.com

Bot: @iqtisodiyot_77

Telefon: 93 718 40 07

Jurnalga istalgan payt quyidagi rekvizitlar orqali obuna bo'lishingiz mumkin. Obuna bo'lgach, @iqtisodiyot_77 telegram sahifamizga to'lov haqidagi ma'lumotni skrinshot yoki foto shaklida jo'natishingizni so'raymiz. Shu asosda har oygi jurnal yangi sonini manzilingizga jo'natamiz.

«Muhandislik va iqtisodiyot» jurnali 26.06.2022-yildan O'zbekiston Respublikasi Prezidenti Adminstratsiyasi huzuridagi Axborot va ommaviy kommunikatsiyalar agentligi tomonidan C-5669245 reestr raqami tartibi bo'yicha ro'yxatdan o'tkazilgan.

Litsenziya raqami: №095310. PNFL: 30407832680027

Manzilimiz: Toshkent shahri Yunusobod tumani 15-mavze 19-uy

